

Privatärztliches Herznetz

Rundum-Versorgung aus einer Hand
für Patienten mit Herzerkrankungen

Katrin Berger
Debeka Krankenversicherung
4. Hamburger Symposium am 7. November 2008

Debeka Krankenversicherung

- » größter privater Krankenversicherer in Deutschland
- » gegründet 1905
- » Krankenversicherungsverein auf Gegenseitigkeit
- » Höchstmögliche Leistungen für die Mitglieder
 - » Produkte mit hervorragendem Preis-Leistungs-Verhältnis
 - » hohe Renditen durch erfolgreiche Anlagepolitik
 - » niedrige Verwaltungskosten
 - » Kundenorientierung und Service
- » 2,05 Mio. vollversicherte Kunden
- » Beitragseinnahmen in 2007 von 4,1 Milliarden Euro



PHTS Telemedizin

- » PHTS ist eine 100%ige Tochter des weltweiten Marktführers in der Entwicklung der Telemedizin
- » Marktführer in Deutschland
- » medizinische Soforthilfe 24 Stunden am Tag
- » Diagnostik, Therapiekontrolle, Beratung, Beruhigung
- » innovative, praxiserprobte Lösungen
- » großes medizintechnisches Know-how
- » aktiver Mitgestalter des Gesundheitsmarktes

GSB

Deutsche Gesundheitssystemberatung

- » unabhängiges, in Deutschland tätiges Beratungs- und Managementunternehmen
- » Entwicklung, Umsetzung und Betrieb innovativer, effektiver und zukunftsorientierter Versorgungskonzepte
- » Entwicklung und Gestaltung von Verträgen zur Integrierten Versorgung, einschließlich des medizinischen Konzeptes
- » Management von Netzwerken zur Integrierten Versorgung

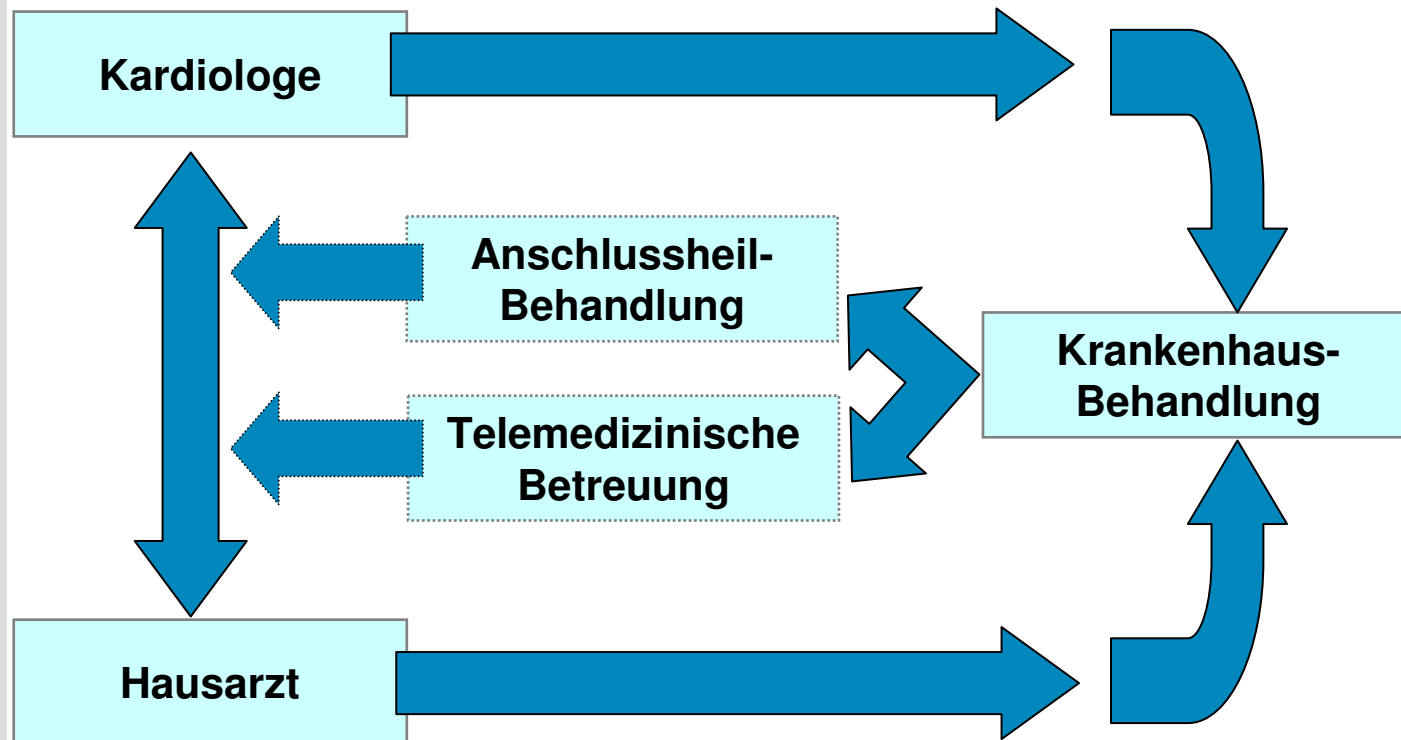
Ziele des Privatärztlichen Herznetzes

- » Sicherstellung einer qualitativ hochwertigen medizinischen Versorgung
- » Verbesserung und Koordination der einzelnen am Behandlungsprozess Beteiligten
- » Verzahnung der verschiedenen Leistungssektoren
- » Angebot einer telemedizinischen Betreuung
- » Unterstützung des Versicherten durch professionelle Case-Manager
- » Verbesserung des Komforts
- » Bürokratieabbau

Warum ein Privatärztliches Herznetz?

- » führender privater Krankenversicherer bietet als erster sektorenübergreifende Behandlung von Patienten mit Herzerkrankungen an
- » Verbesserung der Versorgung durch gesteuerte und abgestimmte Behandlungsabläufe
- » Vermeidung von unnötigen Doppel- und Fehluntersuchungen
- » Behandlung nach qualitätsgesicherten und anerkannten Leitlinien
- » Einbindung telemedizinischer Unterstützung zur Verbesserung der Therapie

Strukturiertes Überleitungssystem zwischen allen Leistungserbringern



Telemedizinische Betreuung



Vorteile für Leistungserbringer

- » Nachweis von Kundenorientierung und Wettbewerbsfähigkeit
- » Mitglied in einem Kompetenznetz mit festen Partnern und abgestimmten Behandlungspfaden
- » Keine Abrechnungsgebühr
- » Abrechnungsprüfung nur auf sachliche Richtigkeit
- » Einbindung des Patienten in ein telemedizinisches Modell
- » Erhöhung der Patienten-Compliance

Vorteile für Patienten

- » Abgestimmte Therapie- und Behandlungskonzepte
- » Moderne leitlinienorientierte Behandlung
- » Kostenfreie telemedizinische Versorgung
- » Unterstützung und Begleitung durch professionelle Case-Manager
- » Exklusivleistungen bei stationären Aufenthalten
- » Sofortige Aufnahme im Rahmen dieses Vertrages
- » Kurze Wartezeiten
- » Verkürztes Antragsverfahren bei der AHB

Debeka

Versichern und Bausparen

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!